

webbased academy zertifikat

Hannes Muster

hat an eine mehrteilige e-training Ausbildungsreihe zum Thema

“Modernes Verkaufen”

im Zeitraum 1. August 2014 - 9. August 2014 erfolgreich abgeschlossen.

Erworbene Kenntnisse

- Kommunikationsbasis
- Die drei Bewegungsräume
- Sach- & Beziehungsebene
- Proaktive Argumentationstechniken
- Negativbotschaften (Praxis)
- Modernes Salesverhalten
- Die Salesformel
- Cross- & Upselling (Praxis)

Für diese Zertifikation wurden alle persönlich gesetzten Leistungsziele erfolgreich umgesetzt.

Ihr Webbased Academy © Team dankt für die engagierte Teilnahme und gratuliert zur Zertifikation!



Mag. Otto Walter Ebenbichler
Geschäftsführer
communautic © Ebenbichler KG